

Dia Mundial da Saúde: 7 de Abril

Michael Page revela crescimento de emprego no sector da Saúde

Lisboa, 07 de Abril de 2015 – No âmbito do Dia Mundial da Saúde, assinalado a 7 de Abril, a Michael Page, consultora líder mundial em recrutamento e seleção especializada, revela a análise do desempenho do sector da Saúde. **Pedro Borges Carço**, **Manager da Michael Page Healthcare & Life Sciences** revela: *“As colocações para este sector cresceram 60% desde 2013, devendo manter-se em linha ascendente durante 2015”*.

O empenho da divisão no seu crescimento e no reforço da sua estrutura humana refletiu-se num aumento de 110% da facturação da Michael Page Healthcare & Life Sciences em 2014. As funções mais procuradas seguem a tendência do sector: áreas como Medical Affairs e Market Access ou Marketing Management estão especialmente focadas em dar resposta às novas necessidades deste sector. A exigência de hoje obriga ao desenvolvimento de novas competências assim como skills adequadas a novos interlocutores: robustez científica, a par com fortes skills negociais, são determinantes para a orientação estratégica e desenvolvimento de novas oportunidades.

Pedro Borges Carço reforça que *“o sector tem vindo a demonstrar mudanças profundas. Denota-se o foco crescente na rentabilidade do negócio, comum à maior parte das funções. Para além dos requisitos académicos habituais, são cada vez mais solicitadas soft-skills muito direccionadas para a flexibilidade, comunicação e transversalidade do negócio.”*

A média salarial das funções mais recrutadas em 2014 é de 56 mil Euros/ano: um profissional a desempenhar funções como Marketing Manager auferem anualmente entre 42 e 49 mil Euros; como Market Access Manager cerca de 49 mil Euros; e como Medical Affairs Manager auferem entre 53 e 70 mil Euros.

Do total de processos realizados pela Michael Page para o sector da Saúde em 2014, 10% pediram experiência internacional prévia e mais de 70% dos profissionais recrutados são do género feminino.

Media Release

ANEXO: FUNÇÕES E PERFIS MAIS PROCURADOS:

MEDICAL MANAGER:

Contribuir com informação relevante para a tomada de decisões estratégicas relativas aos produtos e mercado

- Actuar de forma transversal, enquanto elemento dinamizador da equipa de projecto, com diferentes áreas da empresa, como Marketing, Vendas, Regulatory and Public Affairs
- Fazer contactos com KOLs e palestras em hospitais
- Acompanhar estudos clínicos
- Dar formação à força de vendas
- Participar na organização de reuniões de ciclo, nomeadamente preparação de material científico
- Participar na revisão de materiais promocionais
- Assegurar pontualmente actividades de farmacovigilância

PERFIL

- Licenciatura em Medicina ou PhD, em Universidade de prestígio. Pós-graduação em área relevante será considerada uma mais-valia
- Experiência profissional mínima de 3 anos, na Indústria Farmacêutica. Experiência anterior num Departamento Médico, Marketing ou Regulatory ou nas áreas de Medical Services/Information e Clinical Research será considerada uma mais-valia. Valoriza-se contacto com ambiente multinacional
- Empreendedor
- Autónimo, disponível e responsável
- Personalidade proactiva e com espírito de iniciativa
- Facilidade de relacionamento interpessoal
- Orientação para o cliente, interno e externo
- Bom nível da língua inglesa
- Disponibilidade para deslocações, em Portugal e no estrangeiro (dependendo da empresa)

MARKET ACCESS MANAGER

Assegurar o planeamento e gestão de pedidos de preço, avaliações prévias e participações

- Contactar autoridades locais e associações profissionais para o desenvolvimento de actividades relacionadas com o acesso dos produtos ao mercado
- Conduzir todos os pedidos de avaliação, assegurando avaliações e directrizes nacionais
- Participar no desenvolvimento e implementação de propostas para condições de pagamento, suportando financeiramente gestores de saúde das respectivas marcas
- Participar na criação de planos de mercado integrado de acesso a todas as marcas-chave dentro do processo de planeamento da marca
- Desenvolver e manter uma interface directa com EMEA e grupos económicos multinacionais ao nível de Healthcare, para garantir os requisitos locais representados de forma eficaz
- Comunicar opiniões, factos e pensamentos com clareza, transparência e honestidade
- Desenvolver e aplicar ideias originais e novos métodos para alcançar um maior desempenho e excelência

PERFIL

- Licenciatura na área de Ciências da Vida ou Economia. Pós-Graduação em Avaliação Económica do Medicamento será valorizada
- Experiência mínima de 2 anos em funções similares
- Conhecimentos de legislação e normas em vigor
- Pensamento estratégico, boa capacidade de comunicação
- Bons conhecimentos informáticos
- Fluência da língua inglesa

MARKETING MANAGEMENT

- Criar, definir e implementar o Plano de Marketing
- Conduzir a Direcção de Marketing, através da análise de mercado e evolução do mesmo, contribuindo para a orientação estratégica do negócio
- Desenvolver novas oportunidades de negócio, com o objectivo de definir e alcançar os objectivos de vendas, otimizar a gestão e rentabilidade do portfólio de produtos correntes e desenvolver o negócio da companhia
- Analisar e interpretar informações de mercado, com o objectivo de conhecer os diferentes produtos, clientes e concorrência
- Gerir, formar e seleccionar a equipa sob sua responsabilidade
- Propor acções concretas, definindo ferramentas para a introdução de novos produtos no mercado
- Estabelecer contactos regulares com os key opinion leaders da área, participando activamente em congressos nacionais e internacionais
- Coordenar a sua actividade com os restantes departamentos, assegurando que as acções desenvolvidas se ajustam à legislação vigente
- Elaborar, controlar e gerir os objectivos do departamento, garantindo a optimização do mesmo

Media Release

PERFIL

- Licenciatura em Economia, Gestão ou Marketing, sendo valorizada Pós-Graduação ou MBA na área da Saúde, em Universidade de prestígio
- Experiência profissional entre 7 a 10 anos em Marketing, preferencialmente no sector da Saúde
- Empreendedor, dinâmico, versátil e open minded
- Orientação para o cliente e para resultados
- Excelente capacidade analítica e visão estratégica do negócio
- Team player e team leader
- Capacidade para trabalhar sob pressão
- Fluência em idiomas estrangeiros (Inglês, Castelhana, Francês)

Sobre a Michael Page

A Michael Page é uma das mais conhecidas e respeitadas consultoras de recrutamento do mundo. Estabelecida há mais de 35 anos no Reino Unido, tem actualmente 153 escritórios em 35 países. É uma empresa líder em recrutamento e selecção especializada de quadros médios e superiores, para projectos de carácter permanente e temporário, sendo constituída por consultores especializados, que apresentam formação e experiência profissional nas áreas para as quais recrutam.

Para mais informações sobre o grupo, por favor visite:

www.michaelpage.pt/index.html

Para mais informações, contacte:

Marlene Martins

Senior Account Executive na Hill + Knowlton Strategies

Marlene.martins@hkstrategies.com

Tel.: 21 413 62 25

Tlm.: 91 051 11 6